

Delinea

PRESSEMITTEILUNG

Delinea: Channel-generierte Buchungen wachsen um fast 30 Prozent

München, 5. April 2023 – Der globale Channel von [Delinea](#), dem Spezialisten für erweiterte nahtlose Privileged-Access Management (PAM)-Lösungen, hat im vergangenen Jahr erneut an Dynamik gewonnen. So sind die Channel-generierten Buchungen im Vergleich zum Vorjahr weltweit um fast 30 Prozent gestiegen. Zudem wurde das Partnerprogramm von Delinea im renommierten [CRN Partner Program Guide](#) zum siebten Mal in Folge mit 5 Sternen bewertet.

„Gerade in Zeiten, in denen wir PAM weiter ausbauen, um den Anforderungen moderner, hybrider Unternehmen an ihre Identitäts- und Zugriffskontrollen gerecht zu werden, ist ein erfolgreicher, proaktiver Channel, der unsere Reichweite auf den globalen Märkten vergrößert, unerlässlich“, so David Castignola, Chief Revenue Officer bei Delinea. „Unser globales Vertriebsprogramm hat im Jahr 2022 große Fortschritte gemacht und so die Weichen gestellt für größere Erfolge in diesem Jahr, in dem wir unsere Präsenz weiter ausbauen.“

Als Folge der fünftägigen Delinea Secret Server Boot-Camps, die im Jahr 2022 erstmals weltweit veranstaltet wurden, konnte das Unternehmen zudem einen deutlichen Anstieg an Akkreditierungen von Software-Ingenieuren sowie weitere Zertifizierungen von Resellern verzeichnen. Und auch das neu eingeführte [Partnerportal](#), das VARs, Systemintegratoren, MSPs und Distributoren die Zusammenarbeit mit Delinea erleichtert, wurde gut angenommen.

„Vor allem die Partner, die aktiv an den laufenden Vertriebs- und Technik-Schulungen sowie den leistungsbasierten Market Development- und Cash-Incentive-Programmen teilnehmen, gehören zu den erfolgreichsten im Markt“, so Tim Puccio, Senior Vice President of Global Channels and Alliances bei Delinea. „Die Zusammenarbeit mit Delinea wirkt sich also positiv auf ihr Geschäftsergebnis aus. Eine niedrige Einstiegshürde sorgt zudem dafür, dass viele Partner ihre Position im schnell wachsenden PAM-Markt rasch ausbauen können.“

Weitere Channel-Highlights aus dem Jahr 2022/23:

- Im Oktober 2022 wurde [Timothy Puccio](#) zum Senior Vice President of Global Channels and Alliances ernannt und übernahm damit die Leitung von Delineas erstklassigem globalen Partner-Ökosystem, das aus Value-Added Resellern, globalen Systemintegratoren, strategischen Allianzen und technischen Partnern besteht.
- Mehrfache Anerkennungen durch [CRN](#)[®], eine Marke von [The Channel Company](#), einschließlich der Auszeichnungen von Katie McCroskey, Director of Knowledge Management and Partner Training, und Kara Trovato, Director North America Channel, als [2022 CRN Women of the Channel](#), der Anerkennung von Tim Puccio als [2023 CRN Channel Chief](#) sowie der erneuten 5-Sterne-Bewertung im CRN Partner Program Guide.

Über Delinea

Delinea ist ein führender Anbieter von Privileged-Access-Management (PAM)-Lösungen für moderne, hybride Unternehmen. Die Delinea Plattform erweitert PAM nahtlos, indem sie eine identitätsübergreifende Autorisierung bereitstellt und den Zugriff auf die kritischsten Hybrid-Cloud-Infrastrukturen sowie die sensibelsten Daten eines Unternehmens kontrolliert. Auf diese Weise werden Risiken reduziert, Compliance gewährleistet und die Sicherheit vereinfacht. Die Kundenbasis von Delinea umfasst Tausende Unternehmen weltweit und reicht von KMUs bis hin zu den weltweit größten Finanzinstituten und Unternehmen der kritischen Infrastruktur.

Weitere Infos unter: <http://delinea.com/de>

Erfahren Sie mehr über Delinea auf [LinkedIn](#), [Twitter](#) und [YouTube](#).

© Delinea Inc. (ehemals Centrify Corporation) 2023. Delinea™ ist eine Marke von Delinea Inc. Alle anderen Marken sind Eigentum der jeweiligen Inhaber.

Pressekontakte:

Delinea DACH

Claudia Specht, Senior Marketing Manager DACH
claudia.specht@delinea.com

PR-Agentur: Weissenbach PR

Dorothea Keck
T: +49 89 54 55 82 02

delinea@weissenbach-pr.de
Web: www.weissenbach-pr.de